

Bildungsurlaub: **Starterpaket zur Systemischen Beratung – für die Neubestückung Ihres Methodenkoffers im Beratungsalltag**

Zielgruppe: Sozialpädagog*innen, Sozialarbeiter*innen, Dipl.-Pädagog*innen, Sonderpädagog*innen, Berater*innen, Lehrer*innen, Ausbilder*innen, Therapeut*innen, Erzieher*innen, Bildungsbegleiter*innen, Jobcoaches, Arbeitsvermittler*innen, Casemanager*innen, Psycholog*innen, Pflegedienstleitungen, Führungskräfte

In diesem Bildungsurlaub erfahren Sie eine abwechslungsreiche und praxisnahe Einführung in effiziente Beratungsformen. Von A wie Auftragsklärung, K wie Kundentypen, L wie Lösungsorientierte Fragen, P wie paradoxe Intervention, R wie Reframing, S wie Systemzeichnung, T wie Tetralemma - Arbeit, u.v.m. wird das Methodenspektrum der Teilnehmenden erweitert und die Methodenauswahl für zielgerichtete Beratungsabläufe erhöht. Das Entgelt beinhaltet auch ein ausführliches Veranstaltungsskript, weitere Arbeitsmaterialien sowie ein Teilnahmezertifikat mit der Auflistung der Schwerpunkte der Veranstaltung.

Ablaufplan

Seminarleitung: Claudia Hennig
Unterrichtszeiten: Mittwoch bis Freitag
jeweils 9.30-16.30 Uhr
Unterrichtsort: online

	Zeit	Unterrichtsinhalte
1. Tag	vormittags	<ul style="list-style-type: none"> • Kennenlernen, Übungen zur Gruppenfindung, • Basiswissen Beratung & Gesprächsführung • Einführung in Systemisches Denken & Handeln
	nachmittags	<ul style="list-style-type: none"> • Öffnung des systemischen Methodenkoffers: Lösungsorientierte Fragen • „Die Beraterpersönlichkeit“
2. Tag	vormittags	<ul style="list-style-type: none"> • Die systemische Beratungssituation (Haltungen, Grundannahmen und Zielsetzungen) • 5-Phasen-Modell & Transfer des Modells in Rollenspiele
	nachmittags	<ul style="list-style-type: none"> • Methodenvielfalt systemischer Arbeit inkl. Zielklärung, • weiteres Rollenspiel • Musterbeispiel einer Systemischer Beratung
3. Tag	vormittags	<ul style="list-style-type: none"> • Reframing und Transfereinheiten, • Systemzeichnung, • Zirkuläre Fragetechnik und Transfereinheiten
	nachmittags	<ul style="list-style-type: none"> • Auftragsklärung und Umgang mit verschiedenen Kundentypen, Vorstellung einer Deeskalationstechnik, • Zurück im Berufsalltag- Transfer der Lernergebnisse in die eigene Beratungspraxis • Abschluss – Feedback & Evaluation